

ПРОЄКТ
(Ф 03.02 – 107)

МІНІСТЕРСТВО ОСВІТИ І НАУКИ УКРАЇНИ
Національний авіаційний університет



ОСВІТНЬО –ПРОФЕСІЙНА ПРОГРАМА
«Маркетинг»

Другого (магістерського) рівня вищої освіти


за спеціальністю 075 «Маркетинг»
галузі знань 07 «Управління та адміністрування»

СМЯ НАУ ОПП 11.01.03 – 06 – 2024

Освітньо-професійна програма
Затверджена Вченою радою
Національного авіаційного університету
Протокол № _____ від _____ 2024 р.

Вводиться в дію наказом Голови комісії
реорганізації НАУ, в.о. ректора
_____ Володимир ШУЛЬГА
Наказ № _____ від _____ 2024 р.

КИЇВ

	Система менеджменту якості ОСВІТНЬО-ПРОФЕСІЙНА ПРОГРАМА «МАРКЕТИНГ» Спеціальність: 075 «Маркетинг» Галузь знань 07 «Управління та адміністрування» Другого (магістерського) рівня вищої освіти	Шифр документа	СМЯ НАУ ОПП 11.01.03 – 06 - 2024
	стор. 2 з 19		

Стандарт вищої освіти України: другий (магістерський) рівень, галузь знань 07 «Управління та адміністрування», спеціальність 075 «Маркетинг».

Стандарт вищої освіти затверджено і введено в дію наказом Міністерства освіти і науки від 10.07.2019 р. № 960.

ЛИСТ ПОГОДЖЕННЯ освітньо-професійної програми

ПОГОДЖЕНО

Науково-методичною радою
протокол № _____
від " _____ " _____ 2024 р.

Голова НМР НАУ,
проректор з навчальної роботи
_____ Анатолій ПОЛУХІН

ПОГОДЖЕНО

Вченою радою Факультету економіки та
бізнес-адміністрування
протокол № _____
від " _____ " _____ 2024 р.

Голова Вченої ради ФЕБА
_____ Світлана ПЕТРОВСЬКА

ПОГОДЖЕНО


Кафедрою маркетингу
протокол засідання № _____
від " _____ " _____ 2024 р.

В.о. завідувача кафедри
_____ Кирил АСТАХОВ

ПОГОДЖЕНО

Студентською радою Факультету економіки та
бізнес-адміністрування
протокол № _____
від " _____ " _____ 2024р.

Голова Студентської ради Факультету
_____ Діана МИКИТЧЕНКО

	<p align="center">Система менеджменту якості ОСВІТНЬО-ПРОФЕСІЙНА ПРОГРАМА «МАРКЕТИНГ»</p> <p>Спеціальність: 075 «Маркетинг» Галузь знань 07 «Управління та адміністрування» Другого (магістерського) рівня вищої освіти</p>	Шифр документа	СМЯ НАУ ОПП 11.01.03 – 06 - 2024
		стор. 3 з 19	

ПЕРЕДМОВА

Розроблено робочою групою освітньо-професійної програми спеціальності 075 «Маркетинг», рік вступу – 2024-й та наступні до нової редакції освітньої програми

у складі:

ГАРАНТ ОСВІТНЬОЇ ПРОГРАМИ:

Олена БОРИСЕНКО - к.е.н., доцент, доцент кафедри маркетингу

підпис гаранта

ЧЛЕНИ РОБОЧОЇ ГРУПИ:

Сергій СМЕРІЧЕВСЬКИЙ - д.е.н., професор, професор кафедри маркетингу

підпис члена робочої групи

Тетяна КНЯЗЄВА - д.е.н., професор, професор кафедри маркетингу

підпис члена робочої групи

Анна ШЕВЧЕНКО - к.е.н., доцент, доцент кафедри маркетингу

підпис члена робочої групи

Каріна ЛІСОВА - здобувачка вищої освіти

підпис здобувача вищої освіти

ЗОВНІШНІ СТЕЙКХОЛДЕРИ:

Провідний фахівець відділу реклами ДП «Антонов»

підпис стейкхолдера


підпис стейкхолдера

Рецензії, відгуки зовнішніх стейкхолдерів (додаються).

Рівень документа – 3б


Плановий термін між ревізіями – 1 рік

Контрольний примірник


	<p align="center">Система менеджменту якості ОСВІТНЬО-ПРОФЕСІЙНА ПРОГРАМА «МАРКЕТИНГ»</p> <p>Спеціальність: 075 «Маркетинг» Галузь знань 07 «Управління та адміністрування» Другого (магістерського) рівня вищої освіти</p>	Шифр документа	СМЯ НАУ ОПП 11.01.03 – 06 - 2024
		стор. 4 з 19	

1. Профіль освітньо-професійної програми


Розділ 1. Загальна інформація		
1.1.	Повна назва закладу вищої освіти та структурного підрозділу	Національний авіаційний університет Факультету економіки та бізнес-адміністрування Кафедра маркетингу
1.2.	Ступінь вищої освіти та назва кваліфікації мовою оригіналу	Освітній ступінь: магістр Освітня кваліфікація: магістр маркетингу
1.3.	Офіційна назва освітньо-професійної програми	Маркетинг
1.4.	Тип диплому та обсяг освітньо-професійної програми	Диплом магістра, одиничний 90 кредитів ЄКТС, термін навчання 1 рік 4 місяці Періоди навчання іноземних студентів визначаються окремими наказами університету відповідно до нормативних документів в сфері вищої освіти
1.5.	Акредитаційна інституція	Міністерство освіти і науки України, рішення Акредитаційної комісії від «06» листопада 2018р. протокол № 132. Сертифікат серія УД №11005801 від 12.11.2018р.
1.6.	Період акредитації	до 01.07.2023р
1.7.	Цикл/рівень	Другий (магістерський) рівень вищої освіти 7 рівень Національної рамки кваліфікацій України (НРК України), другий цикл Європейського простору вищої освіти (FQ-ЕНЕА), 7 рівень Європейської рамки кваліфікацій для навчання впродовж життя (EQF-LLL).
1.8.	Передумови	Прийом на навчання для здобуття вищої освіти за другим (магістерським) рівнем освіти за спеціальністю 075 Маркетинг здійснюється за наявності вищої освіти за ступенем бакалавр та результатами ЄВІ (Іноземна мова та ТЗНК) та ЄФВВ. Решта вимог визначаються правилами прийому НАУ на освітньо-професійну програму магістра.
1.9.	Форма навчання	денна, заочна.
1.10.	Мова(и) викладання	Українська
1.11.	Інтернет-адреса постійного розміщення опису освітньо-професійної програми	http://nau.edu.ua/
Розділ 2. Ціль освітньо-професійної програми		
2.1.	ОП «Маркетинг» відповідає місії НАУ, у якій наголошується, щодо внеску НАУ у розвиток суспільства на національному та міжнародному рівнях через генерацію нових знань та інноваційних ідей на основі інтеграції та інтернаціоналізації освіти з вирішенням завдань маркетингової діяльності, а саме дослідницької, аналітичної, прогностичної, проектної на підприємствах, в установах та організаціях усіх форм	

	<p align="center">Система менеджменту якості ОСВІТНЬО-ПРОФЕСІЙНА ПРОГРАМА «МАРКЕТИНГ»</p> <p>Спеціальність: 075 «Маркетинг» Галузь знань 07 «Управління та адміністрування» Другого (магістерського) рівня вищої освіти</p>	<p align="center">Шифр документа</p>	<p align="center">СМЯ НАУ ОПП 11.01.03 – 06 - 2024</p>
	<p>стор. 5 з 19</p>		


	власності та видів економічної діяльності та надання високоякісних освітніх та науково-дослідних послуг громадянам України та іноземцям при підготовці фахівців у сфері маркетингу	
Розділ 3. Характеристика освітньо-професійної програми		
3.1	Предметна область (Об'єкт діяльності, теоретичний зміст)	<p><i>Об'єкт діяльності:</i> маркетингова діяльність як форма взаємодії суб'єктів ринкових відносин для задоволення їх економічних та соціальних інтересів.</p> <p><i>Теоретичний зміст предметної області:</i> суть маркетингу як сучасної концепції управління бізнесом; понятійно-категорійний апарат, принципи, функції, концепції маркетингу та їх історичні передумови; специфіка діяльності ринкових суб'єктів у різних сферах та на різних типах ринків; зміст маркетингової діяльності, розроблення маркетингових стратегій та формування управлінських рішень у сфері маркетингу.</p>
3.2.	Орієнтація освітньо-професійної програми	Програма має прикладну орієнтацію та базується на загальнонаукових положеннях, результатах сучасних наукових та маркетингових дослідженнях необхідних для підготовки компетентних маркетингових аналітиків, які володіють фундаментальними знаннями і практичними навичками з ефективного управління маркетинговою діяльністю підприємств на різних типах ринків, здатних застосовувати отримані знання в організаційно-управлінській, аналітичній та науково-дослідній діяльності в області теорії та практики маркетингу за умови оволодіння системою компетентностей.
3.3.	Основний фокус освітньо-професійної програми	Загальна вища освіта та спеціальна підготовка магістрів маркетингу для суб'єктів господарювання різних видів економічної діяльності. Освітня програма спрямована на формування підприємницьких компетентностей завдяки орієнтації на дослідження в сфері маркетингу, враховує специфіку роботи підприємств у сучасних умовах господарювання, зокрема авіаційного сектору, враховує спектр напрямків професійної та наукової кар'єри здобувача. Ключові слова: маркетингові стратегії, управління маркетинговою діяльністю, методи і практичні прийоми маркетингу
3.4.	Особливості освітньо-професійної програми	Програма базується на підготовці фахівців, які здатні успішно конкурувати в сфері маркетингу,

	<p align="center">Система менеджменту якості ОСВІТНЬО-ПРОФЕСІЙНА ПРОГРАМА «МАРКЕТИНГ»</p> <p>Спеціальність: 075 «Маркетинг» Галузь знань 07 «Управління та адміністрування» Другого (магістерського) рівня вищої освіти</p>	Шифр документа	СМЯ НАУ ОПП 11.01.03 – 06 - 2024
		стор. 6 з 19	


		<p>зокрема консалтингу, управління та бізнес-адміністрування, технологій забезпечення ефективної діяльності суб'єктів господарювання з урахуванням бізнес-середовища та ринкових тенденцій розвитку.</p> <p>Відмінність програми від інших – формування професійних компетентностей із врахуванням сьогодишнього стану економіки та ринкових відносин, орієнтується на сучасні наукові дослідження в галузі маркетингу, враховує специфіку використання маркетингу в управлінні підприємств різних галузей, в тому числі авіаційної галузі, з метою проведення аналітичних досліджень, формує компетентності персоналу маркетингових служб в умовах нестабільного попиту на основі принципів інноваційного розвитку та сучасних інформаційних технологій, орієнтує на актуальні спеціалізації, в рамках яких студент визначає професійну та наукову кар'єру.</p>
Розділ 4. Придатність випускників до працевлаштування та подальшого навчання		
4.1.	Придатність до працевлаштування	Випускники отримують можливість працевлаштування на підприємствах (організаціях, установах) різних форм власності в області маркетингу на посадах визначених чинною редакцією Національного класифікатора України: Класифікатор професій (ДК 003:2010) в межах відповідної спеціальності та обіймати посади в інших секторах економіки.
4.2.	Подальше навчання	Продовження навчання здобувачів вищої освіти для отримання освітньо-наукового ступеня доктора філософії: 8 рівня НРК України, третього циклу FQ-ЕНЕА та 8 рівня EQF-LLL. Набуття додаткових кваліфікацій у системі післядипломної освіти.
Розділ 5. Викладання та оцінювання		
5.1.	Викладання та навчання (методи, методики, технології, інструменти та обладнання)	<i>Методи, засоби та технології:</i> Студентоцентрикований підхід у навчанні. Проблемно-орієнтоване навчання, яке передбачає формулювання та вирішення проблем під час лекцій, оволодіння професійними методиками, аналіз кейсів та конкретних маркетингових ситуацій, самопідготовка із використанням мережі Інтернет, самостійна робота на основі сучасних наукових джерел, підготовка наукових доповідей, участь у наукових дискусіях, робота

	<p align="center">Система менеджменту якості ОСВІТНЬО-ПРОФЕСІЙНА ПРОГРАМА «МАРКЕТИНГ»</p> <p>Спеціальність: 075 «Маркетинг» Галузь знань 07 «Управління та адміністрування» Другого (магістерського) рівня вищої освіти</p>	Шифр документа	СМЯ НАУ ОПП 11.01.03 – 06 - 2024
		стор. 7 з 19	

		<p>у комп'ютерних класах, дослідження проблем маркетингу під час самостійної роботи здобувачів вищої освіти, практична підготовка.</p> <p>Інформаційні технології навчання: робота здобувачів вищої освіти у спеціалізованих кабінетах облаштованих мультимедійними засобами, що забезпечує можливість проведення інтерактивних лекцій та віртуальних практичних робіт, застосування пошукової методики здобуття нових знань, організації проєктної роботи, проведення комп'ютеризованого тестового контролю якості знань.</p> <p><i>Інструменти та обладнання:</i> сучасні універсальні та спеціалізовані інформаційні системи і програмні продукти, необхідні для прийняття та імплементації маркетингових управлінських рішень.</p>
5.2.	Оцінювання	<p>Тестування знань, усні наукові презентації із використанням мультимедійної техніки, контрольні і індивідуальні роботи, есе, поточний контроль, захист курсових робіт, звіти з практик, семестрові заліки і екзамени, державна атестація у вигляді захисту кваліфікаційної роботи.</p> <p>Оцінювання навчальних досягнень студентів здійснюється за національною шкалою (відмінно, добре, задовільно, незадовільно), 100-бальною системою і шкалою ECTS (A, B, C, D, E, F, FX).</p>
Розділ 6. Програмні компетентності		
6.1.	Інтегральні компетентності	Здатність розв'язувати складні задачі і проблеми в сфері маркетингу в професійній діяльності або у процесі навчання, що передбачає проведення досліджень та/або здійснення інновацій та характеризується невизначеністю умов і вимог.
6.2.	Загальні компетентності (ЗК)	<p>ЗК1. Здатність приймати обґрунтовані рішення.</p> <p>ЗК2. Здатність генерувати нові ідеї (креативність).</p> <p>ЗК3. Здатність оцінювати та забезпечувати якість виконуваних робіт.</p> <p>ЗК4. Здатність до адаптації та дії в новій ситуації.</p> <p>ЗК5. Навички міжособистісної взаємодії.</p> <p>ЗК6. Здатність до пошуку, оброблення та аналізу інформації з різних джерел.</p> <p>ЗК7. Здатність виявляти ініціативу та</p>

	<p align="center">Система менеджменту якості ОСВІТНЬО-ПРОФЕСІЙНА ПРОГРАМА «МАРКЕТИНГ»</p> <p>Спеціальність: 075 «Маркетинг» Галузь знань 07 «Управління та адміністрування» Другого (магістерського) рівня вищої освіти</p>	<p align="center">Шифр документа</p>	<p align="center">СМЯ НАУ ОПП 11.01.03 – 06 - 2024</p>
	стор. 8 з 19		

		<p>підприємливість.</p> <p>ЗК8. Здатність розробляти проекти та управляти ними.</p> <p>ЗК 9. Здатність визначати стан інтеграційних процесів, їх вплив на прийняття управлінських рішень з урахуванням нормативно-регулюючих аспектів маркетингової діяльності.</p>
6.3.	Фахові компетентності	<p>ФК1. Здатність логічно і послідовно відтворювати та застосовувати знання з найновіших теорій, методів і практичних прийомів маркетингу.</p> <p>ФК2. Здатність коректно інтерпретувати результати останніх теоретичних досліджень у сфері маркетингу та практики їх застосування.</p> <p>ФК3. Здатність до проведення самостійних досліджень та інтерпретації їх результатів у сфері маркетингу.</p> <p>ФК4. Здатність застосовувати творчий підхід до роботи за фахом.</p> <p>ФК5. Здатність до діагностування маркетингової діяльності ринкового суб'єкта, здійснення маркетингового аналізу та прогнозування.</p> <p>ФК6. Здатність обирати і застосовувати ефективні засоби управління маркетинговою діяльністю ринкового суб'єкта на рівні організації, підрозділу, групи, мережі.</p> <p>ФК7. Здатність розробляти і аналізувати маркетингову стратегію ринкового суб'єкта та шляхи її реалізації з урахуванням міжфункціональних зв'язків.</p> <p>ФК8. Здатність формувати систему маркетингу ринкового суб'єкта та оцінювати результативність і ефективність її функціонування.</p> <p>ФК9. Здатність здійснювати на належному рівні теоретичні та прикладні дослідження у сфері маркетингу.</p> <p>ФК10. Здатність застосовувати методи прийняття управлінських рішень в маркетингу та навичок їх використання, приймати рішення щодо інноваційного розвитку підприємства в умовах невизначеності, ризикованості та подолання конфліктів</p> <p>ФК11. Здатність використовувати в практичній діяльності сучасні уявлення про фундаментальні принципи стратегічного маркетингу та інноваційного розвитку підприємства</p> <p>ФК12. Здатність до розуміння конкурентного</p>

	<p align="center">Система менеджменту якості ОСВІТНЬО-ПРОФЕСІЙНА ПРОГРАМА «МАРКЕТИНГ»</p> <p>Спеціальність: 075 «Маркетинг» Галузь знань 07 «Управління та адміністрування» Другого (магістерського) рівня вищої освіти</p>	<p align="center">Шифр документа</p>	<p align="center">СМЯ НАУ ОПП 11.01.03 – 06 - 2024</p>
	стор. 9 з 19		

		<p>середовища, визначення характеристик та ознак конкурентних стратегій та розробки проектів ринкових інновацій з метою забезпечення стійкої конкурентоспроможності бізнес-суб'єктів.</p> <p>ФК13. Здатність вирішувати практичні проблеми маркетингової діяльності підприємств авіаційної галузі, знаходити шляхи використання резервів підвищення ефективності здійснення маркетингової діяльності на авіаційному транспорті в умовах глобалізації ринку</p> <p>ФК14. Здатність розробляти маркетингове забезпечення розвитку бізнесу в умовах діджиталізації, використовувати інноваційні методи та інструментарій цифрових технологій маркетингу; розробляти рекомендації щодо залучення, утримання та збільшення клієнтів та підтримки зростання бізнесу в традиційному та цифровому середовищі</p>
--	--	--

Розділ 7. Програмні результати навчання

7.1.	Програмні результати навчання	<p>ПРН1. Знати і вміти застосовувати у практичній діяльності сучасні принципи, теорії, методи і практичні прийоми маркетингу.</p> <p>ПРН2. Вміти адаптовувати і застосовувати нові досягнення в теорії та практиці маркетингу для досягнення конкретних цілей і вирішення задач ринкового суб'єкта.</p> <p>ПРН3. Планувати і здійснювати власні дослідження у сфері маркетингу, аналізувати його результати і обґрунтовувати ухвалення ефективних маркетингових рішень в умовах невизначеності.</p> <p>ПРН4. Вміти розробляти стратегію і тактику маркетингової діяльності з урахуванням крос-функціонального характеру її реалізації.</p> <p>ПРН5. Презентувати та обговорювати результати наукових і прикладних досліджень, маркетингових проектів державною та іноземною мовами.</p> <p>ПРН6. Вміти підвищувати ефективність маркетингової діяльності ринкового суб'єкта на різних рівнях управління, розробляти проекти у сфері маркетингу та управляти ними.</p> <p>ПРН7. Вміти формувати і вдосконалювати систему маркетингу ринкового суб'єкта.</p> <p>ПРН8. Використовувати методи міжособистісної комунікації в ході вирішення колективних задач, ведення переговорів,</p>
------	-------------------------------	---



Система менеджменту якості
ОСВІТНЬО-ПРОФЕСІЙНА ПРОГРАМА
«МАРКЕТИНГ»

Спеціальність: 075 «Маркетинг»

Галузь знань 07 «Управління та адміністрування»

Другого (магістерського) рівня вищої освіти

Шифр
документа

СМЯ НАУ ОПП

11.01.03 – 06 - 2024

стор. 10 з 19

наукових дискусій у сфері маркетингу.

ПРН9. Розуміти сутність та особливості застосування маркетингових інструментів у процесі прийняття маркетингових рішень.

ПРН10. Обґрунтовувати маркетингові рішення на рівні ринкового суб'єкта із застосуванням сучасних управлінських принципів, підходів, методів, прийомів.

ПРН11. Використовувати методи маркетингового стратегічного аналізу та інтерпретувати його результати з метою вдосконалення маркетингової діяльності ринкового суб'єкта.

ПРН12. Здійснювати діагностування та стратегічне й оперативне управління маркетингом задля розробки та реалізації маркетингових стратегій, проектів і програм.

ПРН13. Керувати маркетинговою діяльністю ринкового суб'єкта, а також його підрозділів, груп і мереж, визначати критерії та показники її оцінювання.

ПРН14. Формувати маркетингову систему взаємодії, будувати довгострокові взаємовигідні відносини з іншими суб'єктами ринку.


ПРН15. Збирати необхідні дані з різних джерел, обробляти і аналізувати їх результати із застосуванням сучасних методів та спеціалізованого програмного забезпечення.

ПРН16. Вміти аналізувати інтереси внутрішніх та зовнішніх стейкхолдерів з позицій вдосконалення маркетингової діяльності ринкового суб'єкта.


ПРН17. Вміти застосовувати методи прийняття управлінських рішень в маркетингу та навичок їх використання, приймати рішення щодо інноваційного розвитку підприємства в умовах невизначеності, ризикованості та подолання конфліктів

ПРН 18. Застосовувати стратегії продажів в діяльності компанії, клієнтський аналіз для постановки завдань, розробляти та реалізовувати програми лояльності, розбудовувати традиційні та електронні моделі продажів компанії та використовувати різноманітні методи та цифрові технології для збільшення обсягу продажів компанії як на традиційному так і електронному ринку


ПРН 19. Вміти визначати конкурентні стратегії та розроблювати проекти ринкових інновацій

	<p align="center">Система менеджменту якості ОСВІТНЬО-ПРОФЕСІЙНА ПРОГРАМА «МАРКЕТИНГ»</p> <p>Спеціальність: 075 «Маркетинг» Галузь знань 07 «Управління та адміністрування» Другого (магістерського) рівня вищої освіти</p>	<p align="center">Шифр документа</p>	<p align="center">СМЯ НАУ ОПП 11.01.03 – 06 - 2024</p>
	<p>стор. 11 з 19</p>		

		<p>для забезпечення конкурентоспроможності бізнес-суб'єктів.</p> <p>ПРН 20. Вміти вирішувати практичні проблеми маркетингової діяльності підприємств авіаційної галузі, знаходити шляхи використання резервів підвищення ефективності здійснення маркетингової діяльності на авіаційному транспорті в умовах глобалізації ринку.</p>
<p>Розділ 8. Ресурсне забезпечення реалізації програми</p>		
8.1.	Кадрове забезпечення	<p>Штатні науково-педагогічні працівники, які залучені до реалізації освітніх складових ОПП, відповідно до ліцензійних вимог мають науковий ступінь та/або вчене звання, є провідними фахівцями в галузі управління та адміністрування, а також мають необхідний стаж наукової та педагогічної роботи.</p> <p>З метою підвищення фахового рівня всі науково-педагогічні працівники один раз на п'ять років проходять стажування, в т.ч. закордонні.</p>
8.2.	Матеріально-технічне забезпечення	<p>Якісне викладання компонентів ОПП забезпечується за допомогою комп'ютерного класу, навчальної лабораторії сучасних технологій, обладнаних персональними комп'ютеризованими навчальними місцями з сучасним програмним забезпеченням. Матеріально-технічна база випускової кафедри маркетингу дозволяє забезпечити підготовку фахівців на другому (магістерському) рівні вищої освіти за ОПП:</p> <ul style="list-style-type: none"> - забезпеченість комп'ютерними робочими місцями та прикладними комп'ютерними програмами достатнє для виконання навчальних планів; - усі комп'ютери кафедри під'єднані до локальної мережі університету з можливістю виходу в глобальну мережу Інтернет; - для ведення документації та забезпечення навчально-методичними матеріалами освітнього процесу кафедра в достатній кількості забезпечена оргтехнікою (принтерами, МФУ, сканерами); - навчальна лабораторія «Інформаційних систем маркетингу» оснащена технічними засобами та спеціалізованим програмним забезпеченням. <p>Усі приміщення відповідають будівельним та санітарним нормам, гуртожитками забезпечені</p>

	<p align="center">Система менеджменту якості ОСВІТНЬО-ПРОФЕСІЙНА ПРОГРАМА «МАРКЕТИНГ»</p> <p>Спеціальність: 075 «Маркетинг» Галузь знань 07 «Управління та адміністрування» Другого (магістерського) рівня вищої освіти</p>	Шифр документа	СМЯ НАУ ОПП 11.01.03 – 06 - 2024
		стор. 12 з 19	

		усі потребуючі, наявна соціальна інфраструктура включає спортивний комплекс, пункти харчування, центр творчості, медпункт.
8.3	Інформаційне та навчально-методичне забезпечення	Через електронний репозитарій НАУ забезпечено доступ кожного студента до електронних навчально-методичних комплексів та навчально-методичних матеріалів з компонентів програми (https://er.nau.edu.ua); забезпечено доступ студентів до мережі Інтернет. Відповідне інформаційне та навчально-методичне забезпечення розташоване на освітніх платформах Google Classroom.
Розділ 9. Академічна мобільність		
9.1.	Національна кредитна мобільність	Забезпечується відповідно до Положення про порядок реалізації права на академічну мобільність у Національному авіаційному університеті та Положення про організацію освітнього процесу в Національному авіаційному університеті та реалізується на основі двосторонніх договорів між Національним авіаційним університетом та вищими навчальними закладами України.
9.2.	Міжнародна кредитна мобільність	На основі двосторонніх договорів між Національним авіаційним університетом з Вищою школою логістики у Вроцлаві. Договір № 13-2017/UA-PL – Європейська вища школа бізнесу (Польща)
9.3.	Навчання іноземних здобувачів вищої освіти	Створені належні умови для забезпечення вимог навчального процесу для іноземних здобувачів вищої освіти. Особливості вступу на навчання іноземців та осіб без громадянства регулюються Правилами прийому до Національного авіаційного університету. Забезпечення прийому на всі форми навчання іноземних громадян, координацію та контроль підготовки іноземних фахівців за різними освітніми рівнями на профільних факультетах та в навчально-наукових інститутах університету та його відокремлених структурних підрозділах здійснює Інститут міжнародного співробітництва та освіти Національного авіаційного університету (http://imco.nau.edu.ua)


	Система менеджменту якості ОСВІТНЬО-ПРОФЕСІЙНА ПРОГРАМА «МАРКЕТИНГ» Спеціальність: 075 «Маркетинг» Галузь знань 07 «Управління та адміністрування» Другого (магістерського) рівня вищої освіти	Шифр документа	СМЯ НАУ ОПП 11.01.03 – 06 - 2024
		стор. 13 з 19	

2. Перелік компонент освітньо-професійної програми

та їх логічна послідовність

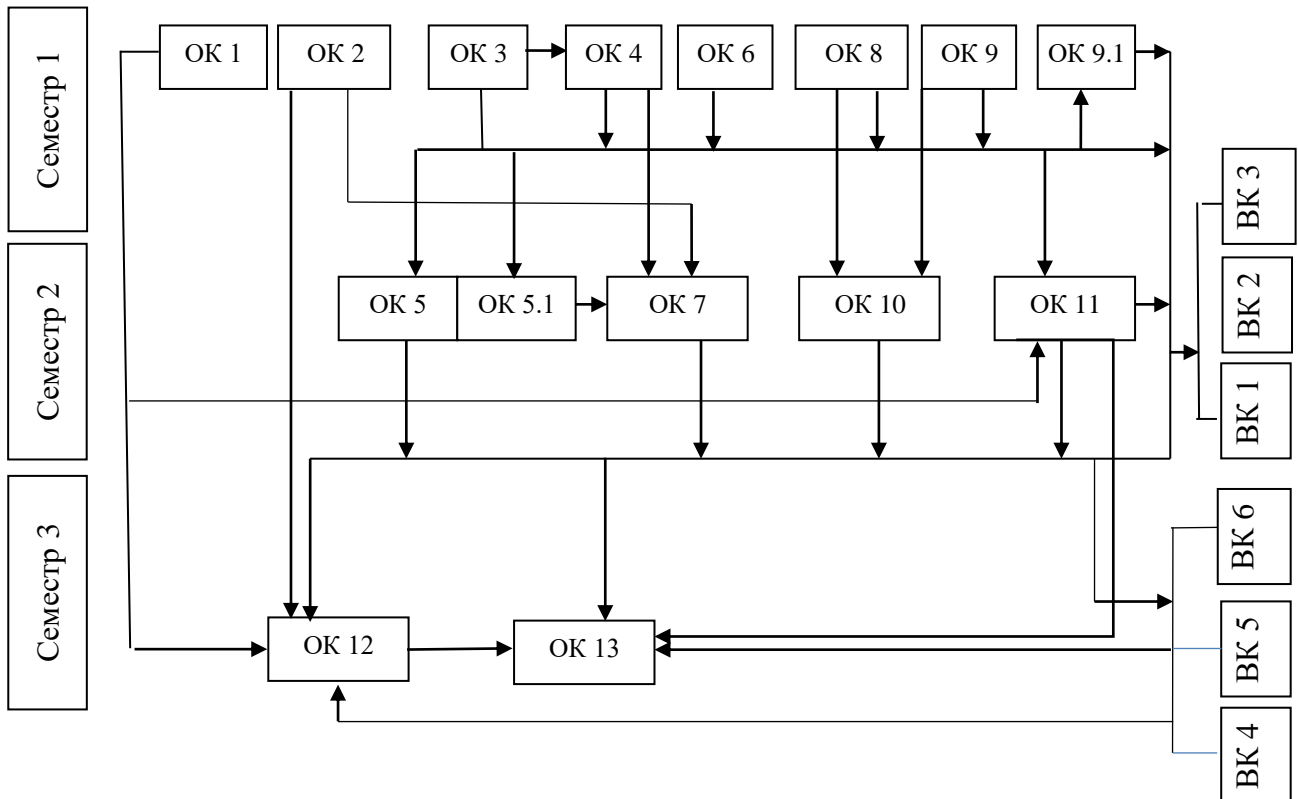
2.1. Перелік компонент ОПП

Код н/д	Компоненти освітньо-професійної програми (навчальні дисципліни, курсові проекти (роботи), практики, кваліфікаційна робота)	Кількість кредитів	Форма підсумкового контролю	Семестр (відповідно до форми навчання)	
				денна	заочна
ОБОВ'ЯЗКОВІ КОМПОНЕНТИ					
Цикл гуманітарної та соціально-економічної підготовки					
OK1	Ділова іноземна мова	3,5	Диференційований залік	1	1
OK2	Стандарти забезпечення маркетингової діяльності	3,5	Диференційований залік	1	1
Цикл професійної та практичної підготовки					
OK3	Методологія прикладних досліджень у сфері маркетингу	3,5	Диференційований залік	1	1
OK4	Маркетинг кроскультурного середовища	3,5	Диференційований залік	1	1
OK5	Стратегічний маркетинг	4,5	Екзамен	2	2
OK5.1	Курсова робота з дисципліни «Стратегічний маркетинг»	1,0	Захист	2	2
OK6	Інтегрований digital-маркетинг	4,5	Екзамен	1	1
OK7	Авіаційний маркетинг у глобальному ринковому середовищі	3,0	Екзамен	2	2
OK8	Маркетинговий менеджмент	5,0	Екзамен	1	1
OK9	Управління конкурентоспроможністю об'єктів	5,5	Екзамен	1	1
OK9.1	Курсова робота з дисципліни «Управління конкурентоспроможністю об'єктів»	1,0	Захист	1	1
OK10	Оцінка маркетингових інновацій і ризиків	3,5	Екзамен	2	2
OK11	Професійно-маркетингова практика	6,0	Диференційований залік	2	2
OK12	Переддипломна практика	6,0	Диференційований залік	3	3
OK 13	Кваліфікаційна робота	12,0	Захист	3	3
	Загальний обсяг обов'язкових компонентів:		66 кредитів ЄКТС		
ВИБІРКОВІ КОМПОНЕНТИ*					
BK1		4,0	Диференційований залік	2	
BK2		4,0	Диференційований залік	2	
BK3		4,0	Диференційований залік	2	
BK4		4,0	Диференційований залік	3	
BK5		4,0	Диференційований залік	3	
BK6		4,0	Диференційований залік	3	
Загальний обсяг вибіркового компонентів 24 кредитів ЄКТС					
Загальний обсяг освітньо-професійної програми 90 кредитів ЄКТС					

	Система менеджменту якості ОСВІТНЬО-ПРОФЕСІЙНА ПРОГРАМА «МАРКЕТИНГ» Спеціальність: 075 «Маркетинг» Галузь знань 07 «Управління та адміністрування» Другого (магістерського) рівня вищої освіти	Шифр документа 11.01.03 – 06 - 2024	СМЯ НАУ ОПП 11.01.03 – 06 - 2024
	стор. 14 з 19		


**Реалізація права здобувачів вищої освіти на вільний вибір навчальних дисциплін та створення індивідуальної освітньої траєкторії регламентується Законом України «Про вищу освіту» та внутрішніми нормативними актами НАУ. Вибіркові компоненти обираються здобувачами вищої освіти із каталогів рекомендованих та альтернативних вибіркових дисциплін.*

2.2. Структурно-логічна схема ОПП




3. Форма атестації здобувачів вищої освіти

Форми атестації здобувачів вищої освіти	Атестація здійснюється у формі публічного захисту кваліфікаційної роботи.
Вимоги до кваліфікаційної роботи	<p>Кваліфікаційна робота передбачає розв'язання складної задачі у сфері маркетингу, що потребує проведення досліджень та/або здійснення інновацій.</p> <p>Кваліфікаційна робота не повинна містити академічний плагіат, фабрикацію та фальсифікацію.</p> <p>Кваліфікаційна робота має бути розміщена на сайті закладу вищої освіти або його структурного підрозділу, або у репозитарії Національного авіаційного університету. Оприлюднення кваліфікаційних робіт, що містять інформацію з обмеженим доступом, здійснюється у відповідності до вимог чинного законодавства.</p> <p>Захист має відбуватись відкрито і публічно</p>

	Система менеджменту якості ОСВІТНЬО-ПРОФЕСІЙНА ПРОГРАМА «МАРКЕТИНГ» Спеціальність: 075 «Маркетинг» Галузь знань 07 «Управління та адміністрування» Другого (магістерського) рівня вищої освіти										Шифр документа		СМЯ НАУ ОПП 11.01.03 – 06 - 2024	
	стор. 15 з 19													


4. Матриця відповідності програмних компетентностей компонентам освітньо-професійної програми

Компоненти Компетентності	ОК1	ОК2	ОК3	ОК4	ОК5	ОК5.1	ОК6	ОК7	ОК8	ОК9	ОК9.1	ОК10	ОК11	ОК12	ОК13	ВК	ВКп
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	16	17	18	19	
ІК	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+				
ЗК1			+	+	+	+		+	+	+	+	+	+	+				
ЗК2				+	+	+	+			+	+	+			+			
ЗК3		+	+			+					+		+	+	+			
ЗК4		+		+	+		+	+		+		+	+	+	+			
ЗК5	+			+					+				+	+	+			
ЗК6	+	+	+	+		+	+	+	+	+	+				+			
ЗК7									+				+	+	+			
ЗК8					+	+			+		+	+			+			
ЗК9		+						+	+			+			+			
ФК1	+	+	+			+	+			+	+	+	+	+	+			
ФК2	+		+	+	+								+	+	+			
ФК3			+			+	+			+	+		+	+	+			
ФК4						+					+	+	+	+	+			
ФК5					+	+	+	+	+	+	+	+		+	+			
ФК6									+				+	+	+			
ФК7				+	+	+			+					+	+			
ФК8									+	+		+			+			
ФК9			+			+					+		+	+	+			
ФК10					+		+	+	+		+	+			+			
ФК11					+	+			+			+	+	+	+			
ФК12					+	+		+		+	+	+			+			
ФК13						+		+	+					+	+			
ФК14				+	+	+	+					+	+	+	+			

	Система менеджменту якості ОСВІТНЬО-ПРОФЕСІЙНА ПРОГРАМА «МАРКЕТИНГ» Спеціальність: 075 «Маркетинг» Галузь знань 07 «Управління та адміністрування» Другого (магістерського) рівня вищої освіти		Шифр документа	СМЯ НАУ ОПП 11.01.03 – 06 - 2024
				стор. 16 з 19

**5. Матриця забезпечення програмних результатів навчання (ПРН)
відповідними компонентами освітньо-професійної програми**

Компоненти Результати	ОК1	ОК2	ОК3	ОК4	ОК5	ОК5.1	ОК6	ОК7	ОК8	ОК9	ОК9.1	ОК10	ОК11	ОК12	ОК13	ВК	...	ВКп
ПРН 1		+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+			
ПРН 2		+			+		+			+					+			
ПРН 3						+				+	+		+	+	+			
ПРН 4				+	+	+			+						+			
ПРН 5	+		+		+	+				+	+		+	+	+			
ПРН 6							+		+	+	+	+			+			
ПРН 7					+		+	+	+	+	+	+			+			
ПРН 8	+			+					+				+		+			
ПРН 9			+		+	+	+		+	+	+	+			+			
ПРН 10		+	+		+		+	+	+	+		+	+		+			
ПРН 11					+	+									+			
ПРН 12					+	+			+			+		+	+			
ПРН 13									+						+			
ПРН 14				+					+					+	+			
ПРН 15		+	+			+	+				+		+	+	+			
ПРН 16								+					+	+	+			
ПРН 17					+			+	+		+	+			+			
ПРН 18				+	+	+	+	+		+	+			+	+			
ПРН 19					+	+	+	+		+	+	+		+	+			
ПРН 20						+		+	+		+			+	+			


	<p align="center">Система менеджменту якості ОСВІТНЬО-ПРОФЕСІЙНА ПРОГРАМА «МАРКЕТИНГ»</p> <p>Спеціальність: 075 «Маркетинг» Галузь знань 07 «Управління та адміністрування» Другого (магістерського) рівня вищої освіти</p>	Шифр документа	СМЯ НАУ ОПП 11.01.03 – 06 - 2024
		стор. 17 з 19	

6. Система внутрішнього забезпечення якості вищої освіти НАУ

Якість освітньо-професійної програми визначається внутрішньою системою забезпечення якості вищої освіти та освітньої діяльності НАУ, яка функціонує згідно з Положення про систему забезпечення якості вищої освіти та освітньої діяльності, затвердженого рішенням Вченої ради університету від 28.11.2018 (протокол №8) та відповідає вимогам Закону України «Про вищу освіту» від 01.07.2014 № 1556-VII (Розділ V Забезпечення якості вищої освіти, ст.16).

7. Перелік нормативних документів, на яких базується освітньо-професійна програма

1. «Про освіту»: Закон України від 05.09.2017 № 2145-VIII [Електронний ресурс]. – режим доступу: <http://zakon.rada.gov.ua/laws/show/2145-19>
2. «Про вищу освіту»: Закон України від 01.07.2014 № 1556-VII [Електронний ресурс]. – режим доступу: <http://zakon4.rada.gov.ua/laws/show/1556-18>
3. Постанова Кабінету Міністрів України від 25.06.2020 р. № 519 «Про внесення змін у додаток до постанови Кабінету Міністрів України від 23 листопада 2011 р. № 1341».
4. Про затвердження переліку галузей знань і спеціальностей, за якими здійснюється підготовка здобувачів вищої освіти: Постанова Кабінету Міністрів України від 29.04.2015 р. № 266 [Електронний ресурс]. – режим доступу: <http://zakon2.rada.gov.ua/laws/show/266-2015-%D0%BF>
5. Класифікація видів економічної діяльності : ДК 009:2010. – На заміну ДК 009:2005; Чинний від 2012-01-01. – (Національний класифікатор України).
6. Класифікатор професій ДК 003:2010. – На заміну ДК 003:2005; Чинний від 2010-11-01. –(Національний класифікатор України).
7. Стандарт вищої освіти України: другий (магістерський) рівень, галузь знань 07 Управління та адміністрування, спеціальність 075 Маркетинг. Стандарт вищої освіти затверджено і введено в дію наказом Міністерства освіти і науки України від 10.07.2019 № 960.

	Система менеджменту якості ОСВІТНЬО-ПРОФЕСІЙНА ПРОГРАМА «МАРКЕТИНГ» Спеціальність: 075 «Маркетинг» Галузь знань 07 «Управління та адміністрування» Другого (магістерського) рівня вищої освіти	Шифр документа	СМЯ НАУ ОПП 11.01.03 – 06 - 2024
		стор. 19 з 19	

(Ф 03.02 – 04)

АРКУШ РЕЄСТРАЦІЇ РЕВІЗІЇ

№ пор.	Прізвище ім'я по-батькові	Дата ревізії	Підпис	Висновок щодо адекватності

(Ф 03.02 – 03)

АРКУШ ОБЛІКУ ЗМІН

№ зміни	№ листа (сторінки)				Підпис особи, яка внесла зміну	Дата внесення зміни	Дата введення зміни
	Зміненого	Заміненого	Нового	Анульованого			

(Ф 03.02 – 32)

УЗГОДЖЕННЯ ЗМІН

	Підпис	Ініціали, прізвище	Посада	Дата
Розробник				
Узгоджено				
Узгоджено				
Узгоджено				
Узгоджено				